



“CRM & BI สร้างความได้เปรียบในการแข่งขันได้อย่างไร?”

(CRM & Business Intelligence to improve your relationship with your customers)

ร่วมค้นหาแนวคิดกับการบริหารลูกค้าสัมพันธ์และ ระบบช่วยในการตัดสินใจในการบริหารและ วิเคราะห์ข้อมูล สำหรับองค์กรยุคใหม่

การแข่งขันของธุรกิจในยุคปัจจุบัน เป็นการแข่งขันทางด้านข้อมูลสารสนเทศ เพื่อให้เกิดความได้เปรียบ ซึ่งระบบ "ERP" เป็นส่วนหนึ่งที่จะช่วยเติมเต็มความต้องการขององค์กร ในการเพิ่มประสิทธิภาพ และลดค่าใช้จ่ายในการบริหารงาน โปรแกรมมีความยืดหยุ่น สนับสนุนการทำงานทั้งในปัจจุบันและอนาคต สามารถสนับสนุนการทำงานที่ครบวงจร โดยเป็นระบบเชื่อมโยงทุกหน่วยงาน และสามารถลดการซ้ำซ้อนในการดำเนินงานได้ รวมทั้งสามารถทำให้ธุรกิจอยู่ขั้นแนวหน้าด้วยการทำให้องค์กรเห็นภาพรวมที่แท้จริงของสถานการณ์ ข้อมูลที่จับใจ ซึ่งจะส่งผลความสามารถนี้ไปถึง การวางแผน และการพยากรณ์ธุรกิจในอนาคต

การสัมมนาครั้งนี้จึงมุ่งเน้นการสร้างความรู้เกี่ยวกับแนวความคิดข้างต้นแก่องค์กร และผู้สนใจเพื่อที่จะได้นำไปประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์กับองค์กรต่อไป

- > วันศุกร์ที่ 27 มีนาคม 2552
- > 9.00 - 12.00 น.
- > ห้อง10201 (อาคาร10 ชั้น2)
- > มหาวิทยาลัยหอการค้าไทย

Register Today

ฟรี!
ที่นั่งมีจำนวนจำกัด

ผู้ที่ลงทะเบียนและเข้าร่วมงาน
จะได้รับของรางวัล

บรรยายโดย

- ▶ คุณ ทวีชัย อภิชัยนิมิตดี
ที่ปรึกษาอาวุโส ระบบ CRM, Oracle Thailand
- ▶ คุณ ธิดาพร สันติมานะวงศ์
ผู้จัดการอาวุโส ฝ่ายผลิตภัณฑ์ ภูมิภาค เอเชีย Oracle Asia Pacific
- ▶ ดร. สันติพัฒน์ อรุณธารี
Chief Technology Officer, PTT ICT Solutions

Agenda

27th March 2009 Friday

- 0830 ลงทะเบียน
- 0900 กล่าวเปิดงานสัมมนา
- 0930 สัมมนาช่วงที่1 CRM&Marketing
- 1030 พักรับประทานอาหารว่าง
- 1045 สัมมนาช่วงที่2 BI:Business Intelligence
- 1145 แจกของรางวัล กล่าวจบงานสัมมนา

จัดโดย



CEOMBA
We have a business mind.

**Technology & Innovative
Business Management**

สนับสนุนโดย

ORACLE

L.L.C. LINK IAN
Communication Co.,Ltd.



สมัครเข้าร่วมสัมมนา

ลงชื่อ-นามสกุล บริษัท ตำแหน่ง ได้ที่
E-mail: innovation_utcc@hotmail.com
หรือสอบถาม คุณวุฑฒิสาร 08-4660-8644